

Индексы левизны (правизны) экономики 2017 года рассчитаны на основе шести субиндексов:

- Субиндекс государственных финансов (ГФ),
- Субиндекс регулирования цен (РЦ),
- Субиндекс внешней торговли (ВТ),
- Субиндекс лицензирования (Л),
- Субиндекс регулирования занятости (РЗ),
- Субиндекс минимальной заработной платы (МЗП).

Индекс левизны (правизны) экономики, его субиндексы и их подиндексы меняются в интервале от 0 до 1. Ноль показывает абсолютную правизну экономики (отсутствие государственного вмешательства), единица – ее абсолютную левизну (полное государственное регулирование). Все показатели, за исключением подиндексов Субиндекса внешней торговли и одного подиндекса Субиндекса регулирования занятости (подиндекса жесткости регулирования занятости) приведены в промежуток от 0 до 1 по формуле  $(V_i - V_{min}) / (V_{max} - V_{min})$ . Упомянутые же подиндексы – с учетом сути базовых показателей – приведены в промежуток от 0 до 1 по формуле  $(V_i - V_{max}) / (V_{min} - V_{max})$ .

По некоторым формам государственного регулирования экономики (т.е. по некоторым субиндексам) случаи абсолютной правизны, конечно, возможны, однако в целом, попадание экономики той или иной страны на абсолютно правую и абсолютно левую точки невозможно. Так что ИЛ(П)Э всех стран находятся в некоем отдалении от 0 и 1.

Так же как и в 2015 и 2016 годах, в расчетах по 2017 году минимально возможный (или предположительно минимальный) показатель по каждому из подиндексов, формирующих субиндексы, принят как  $V_{min}$ , а максимально возможный (или предположительно максимальный) показатель – как  $V_{max}$ .



**Субиндекс государственных финансов** отражает уровень перераспределения доходов посредством налогов и рассчитан как среднее арифметическое двух подиндексов – *Подиндекса бюджетных расходов* и *Подиндекса налогового бремени предприятий*. Подиндекс бюджетных расходов рассчитан на основе показателей удельного веса бюджетных расходов в ВВП, выраженного в процентах. Фактическая информация взята из статистической базы МВФ (*World Economic Outlook Database*). Подиндекс налогового бремени рассчитан на основе показателей отношения налогов, выплаченных в течение года условным (смоделированным) частным предприятием, к его годовой прибыли. Статистические данные заимствованы из отчета Всемирного Банка “*Paying Taxes 2018*”.

Если бы среди анализируемых государств не было стран-экспортеров сырьевых ресурсов, то отношение бюджетных расходов к ВВП, хотя и косвенно, но все же достаточно адекватно отражало бы совокупное налоговое бремя предприятий и граждан. Когда же значительная доля бюджетных средств формируется трансферами из нефтегазовых фондов, приходится отдельно учитывать показатели налогового бремени.

Некоторые исследовательские центры исчисляют налоговое бремя по верхнему пределу подоходного и корпоративного налогов, однако выплата налогов по максимальной ставке для большинства стран нетипична. Поэтому при исчислении Подиндекса налогового бремени использованы показатели налогового бремени гипотетической компании. С теоретической точки зрения, Субиндекс государственных финансов должен отражать также и ту часть национального дохода, которая перераспределяется через подоходный налог, однако одни страны применяют пропорциональную, а другие – прогрессивную систему подоходного налога, и приводить их к единому измерению неверно.

Для обоих подиндексов принято, что  $V_{min} = 0$ , а  $V_{max} = 100$ .



**Субиндекс регулирования цен** выражает уровень свободы ценообразования (правый полюс) и одновременно степень государственного вмешательства в формирование цен (левый полюс). Приближение субиндекса страны к нулю свидетельствует о либерализации ценообразования, а к единице – усиление ценового регулирования. В отчетах ИЛ(П)Э – 2014 и ИЛ(П)Э – 2015 этот Субиндекс был рассчитан как среднеарифметическое от двух подиндексов – *Свободы цен* и *Монетарной свободы*.

В Отчетах по 2016 и 2017 годам для измерения свободы ценообразования использованы коэффициенты паритета покупательной способности (ППС), в которых отражаются как монетарные, так и немонетарные, как формальные, так и неформальные вмешательства правительств в ценообразование. Для каждой страны этот коэффициент рассчитан как отношение ее ВВП с учетом ППС (т.е. ВВП в международных долларах) к ВВП в текущих долларах США. Оба показателя взяты из статистической базы МВФ. Выражая отклонения общего уровня цен в отдельных странах от уровня цен в США, коэффициенты ППС, тем самым, позволяют сравнивать общий уровень цен в различных странах.

Среди детерминантов ценовых различий между странами наиболее высоким весом обладают: монетарное регулирование цен (в общем виде – уровень монетизации экономики, измеряемая отношением денежной массы в национальной валюте к ВВП) и применение верхнего лимита к ценам так называемых стратегических продуктов (например, энергии). Чем ниже в стране уровень монетизации (что отражает жесткость монетарного регулирования цен) и чем ниже определяемые государством верхние пределы цен на продукты и услуги от их реальной рыночной стоимости (что отражает жесткость

немонетарного регулирования цен), тем ниже в этой стране общий уровень цен (т.е. больше отклоняется от уровня цен в США). Соответственно, тем выше ее коэффициент ППС. С учетом этих зависимостей, коэффициенты ППС позволяют проводить международные сравнения по регулированию цен точнее, чем иные ныне доступные показатели.

При индексировании коэффициентов ППС принято, что  $V_{min} = 0,1$ ,  $V_{max} = 10$ .



**Субиндекс внешней торговли** измеряет уровень либеральности внешней торговли (правый полюс) и жесткость государственного регулирования в этой сфере (левый полюс). Приближение субиндекса страны к нулю указывает на расширение свободы предприятий в области внешней торговли, а к единице – ужесточение государственного регулирования в этой сфере.

Субиндекс основывается на трех концептуальных принципах. Во-первых, свободу внешней торговли надо измерять по свободе импорта, а не экспорта. Во-вторых, по мере повышения свободы импорта защита внутреннего рынка, как правило, ослабевает. В-третьих, в странах, в которых экспорт природных ресурсов составляет значимую часть экономики, свободу внешней торговли нельзя измерять абсолютными и относительными показателями объема экспортно-импортных операций (например, отношением объема экспорта и импорта к ВВП).

Субиндекс внешней торговли рассчитан как среднеарифметическое трех подиндексов – *Свободы внешней торговли*, *Экономической цены импорта* и *Свободы торговли*. Подиндекс свободы внешней торговли рассчитан на основе одноименных показателей Института Фрейзера (*Economic Freedom of the World 2018*), Подиндекс экономической цены импорта – на основе материалов отчета Всемирного Экономического Форума (Швейцария) «Участие во внешней торговле» (*World Economic Forum – The Global Enabling Trade Report 2016*), а Подиндекс свободы торговли – на основе одноименных показателей из отчета «Индекс экономической свободы», разрабатываемого Фондом «Наследие» (*Heritage*) совместно с *The Wall Street Journal (2017 Economic Freedom Index)*.

Для Подиндекса свободы внешней торговли принято, что  $V_{min} = 0$ ,  $V_{max} = 10$ , для Подиндекса экономической цены импорта –  $V_{min} = 0$ ,  $V_{max} = 7$ , а для Подиндекса свободы торговли –  $V_{min} = 0$ ,  $V_{max} = 100$ .



**Субиндекс лицензирования.** При оценке степени левизны-правизны экономики по простоте (сложности) лицензирования необходимо принимать в расчет: а) количество лицензируемых видов деятельности; б) номенклатуру лицензируемых видов деятельности; в) срок действия лицензий; г) правила выдачи лицензий. Чем меньше количество обязательных к лицензированию

видов деятельности, уже их номенклатура, длительнее срок действия лицензий и проще правила их выдачи, тем свободнее предпринимательская деятельность и правее экономика. Однако ни по одному из этих показателей невозможно провести достаточно достоверные межгосударственные сравнения.

Поэтому Субиндекс лицензирования рассчитан на основе методологии Всемирного Банка – путем индексации *показателей времени и расходов, требующихся для строительства условного объекта гипотетической компанией (Doing Business 2017: Dealing with Construction Permits)*. Субиндекс является среднеарифметическим этих двух показателей. Третий показатель, используемый Всемирным банком (количество процедур), не принят во внимание, поскольку он искажает общую картину простоты (сложности) лицензирования.

Для Подиндекса времени на лицензирование принято, что  $V_{min} = 0$ ,  $V_{max} = 1000$ , а для Подиндекса расходов на лицензирование –  $V_{min} = 0$ ,  $V_{max} = 100$ .



**Субиндекс регулирования занятости** измеряет степень вмешательства государства в отношения между работодателем и наемным работником по поводу организации процесса труда. В отличие от традиционных социальных программ, это вмешательство преследует цели *прямой* социальной защиты. Усиление прямой социальной защиты работника, как правило, достигается за счет ограничения самостоятельности предпринимателя.

Рассчитан на основе двух подиндексов – *жесткости регулирования занятости и расходов на увольнение*. В отчете ИЛ(П)Э – 2015 подиндекс жесткости регулирования занятости был рассчитан на основе трех показателей – *простоты (сложности) найма на работу, жесткости регулирования рабочего времени и простоты (сложности) увольнения*. С учетом того, что этот подиндекс состоял из трех компонентов, и их суммарная роль в регулировании занятости была выше, ему был придан больший вес (0,75), а второму подиндексу – меньший (0,25). Из-за недоступности данных о жесткости регулирования рабочего времени, в исследовании за 2017 год подиндекс жесткости регулирования занятости рассчитан по показателям простоты (сложности) найма и увольнения, а при исчислении Субиндекса подиндексам жесткости регулирования занятости и расходов на увольнение приданы веса, соответственно, 2/3 и 1/3. Статистические данные взяты из информационной базы Всемирного Экономического Форума (*The Global Competitiveness Report 2016-2017*).

Аналитические центры, оценивая условия бизнеса, обычно ранжируют государства «от хороших к плохим» – от тех, кто создает комфортные условия для предпринимателя, к тем, кто усложняет его деятельность регулятивными правилами. При анализе экономик по правизне-левизне нет «плохих» и «хороших» стран, а есть только страны с правой и левой экономикой. Для первых более приоритетным является оперативная самостоятельность предприятий, а для вторых – социальная защита работников.

Для подиндекса жесткости регулирования занятости принято, что  $V_{min} = 0$ ,  $V_{max} = 7$ , а для подиндекса расходов на увольнение –  $V_{min} = 0$ ,  $V_{max} = 78$ . Базовый показатель подиндекса расходов на увольнение представляет собой объем выходного пособия при увольнении избыточного работника, выраженный в неделях заработной платы. Максимальный уровень этого показателя по анализируемым странам составляет 58,5. Поэтому в качестве  $V_{max}$  (т.е. крайне левой точки) условно принято 78 недель (количество недель в 1,5 года).



**Субиндекс минимальной заработной платы** является индексированным вариантом отношения годовой минимальной заработной платы, устанавливаемой государством, к ВВП на душу населения. Оба показателя содержат поправку на ППС. Уровень минимальной заработной платы влияет на левизну-правизну экономики напрямую, поскольку ее повышение, так же как и некоторых других показателей, приводит одновременно и к «левизации», и к усилению социальной ориентированности экономики.

В ряде стран мира уровень минимальной заработной платы, даже будучи законодательно закрепленным государством, регулярно утверждается коллективными соглашениями. При этом согласованный минимум, естественно, превышает законодательно установленный, который расценивается как своего рода минимальный предел минимальной заработной платы. Так как левизна-правизна экономики обуславливается государственным вмешательством, и к тому же законодательно установленный минимум выражает конечный нижний предел, то в данном исследовании использован именно этот показатель.

Экономика стран, в которых уровень минимальной заработной платы не регулируется ни законодательством, ни коллективными соглашениями, по данному субиндексу располагается на крайне правом полюсе (на нулевой точке). Если минимальная заработная плата определяется только коллективными соглашениями, то экономика страны поставлена (условно) на точку 0,050, а в случае, если она устанавливается государством, но для ограниченного числа работников – на 0,050 или 0,080, в зависимости от удельного веса работников, которых она охватывает.

Статистическую базу по годовой минимальной заработной плате составляют данные сайтов *wageindicator.org* и *minimum-wage.org*.

Принято, что  $V_{min} = 0$ ,  $V_{max} = 100$ .



**При исчислении интегральных Индексов левизны (правизны) экономики Субиндексу государственных финансов дан более высокий удельный вес:**

$$ИЛ(П)Э_i = 0,30 * ГФ_i + 0,14 * РЦ_i + 0,14 * ВТ_i + 0,14 * Л_i + 0,14 * РЗ_i + 0,14 * МЗП_i$$



Аналитические центры, оценивая условия бизнеса, обычно ранжируют государства «от хороших к плохим» – от тех, кто создает комфортные условия для предпринимателя, к тем, кто осложняет его деятельность регулятивными правилами. При анализе экономик по правизне-левизне нет «плохих» и «хороших» стран, а есть только страны с правой и левой экономикой. Для первых более приоритетным является оперативная самостоятельность предприятий, а для вторых – социальная защита работников.